



Program: Programul Regional Nord-Vest 2021-2027

Obiectiv de politică 1: O Europă mai competitivă și mai inteligentă, prin promovarea unei transformări economice inovatoare și inteligente și a conectivității TIC regionale

Prioritatea 1: O regiune competitivă prin inovare, digitalizare și întreprinderi dinamice

Obiectiv Specific 1.3: Intensificarea creșterii durabile și a competitivității IMM-urilor și crearea de locuri de muncă în cadrul IMM-urilor, inclusiv prin investiții productive

APEL DE PROIECTE: PRNV/2025/131.F/1

Anexa V

Versiunea consolidată prin erata din 16.01.2026

LISTA INDICATORILOR DE REALIZARE ȘI DE REZULTAT

I. INDICATORI DE REALIZARE

| RCO01 <i>Întreprinderi care beneficiază de sprijin (din care: micro, mici, medii, mari)</i> | |
|--|--|
| Definiție/Descriere Indicator | <p>Indicatorul numără toate întreprinderile care primesc sprijin monetar sau în natură din partea FEDR și FC.</p> <p>Prin întreprindere se înțelege orice formă de organizare a unei activități economice, autorizată potrivit legilor în vigoare să facă activități de producție, comerț sau prestări de servicii, în scopul obținerii de venituri, în condiții de concurență, respectiv: societăți reglementate de Legea societăților nr. 31/1990, republicată, cu modificările și completările ulterioare, societăți cooperative, persoane fizice autorizate, întreprinzători titulari ai unei întreprinderi individuale și întreprinderile familiale, autorizate potrivit dispozițiilor legale în vigoare, care desfășoară activități economice.</p> <p>(LEGE nr. 346 din 14 iulie 2004)</p> |
| Unitatea de măsură | Întreprinderi |
| Valoarea țintă | Ținta are valoare predefinită la nivel de proiect, respectiv 1 (1 proiect = o întreprindere sprijinită). |
| Momentul îndeplinirii | Finalizarea perioadei de implementare a proiectului. |
| Documente justificative privind | Exemple de documente justificative pentru valoarea realizată includ facturi și documente de recepție, raportul de progres final etc. |

| | |
|--|--|
| Îndeplinirea indicatorului | |
| Metoda de calcul | În cadrul acestui apel indicatorul va avea valoarea 1. |
| RCO02 <i>Întreprinderi care beneficiază de sprijin prin granturi</i> | |
| Definiție/Descriere Indicator | Numărul de întreprinderi care primesc sprijin financiar sub formă de grant. În cadrul prezentului ghid avem situația grantului individual, contractul de finanțare este stabilit direct cu beneficiarul proiectului. Pentru definiția întreprinderii a se vedea indicatorul RCO01. |
| Unitatea de măsură | Întreprinderi |
| Valoarea țintă | Ținta are valoare predefinită la nivel de proiect, respectiv 1 (1 proiect = o întreprindere sprijinită). |
| Momentul îndeplinirii | Finalizarea perioadei de implementare a proiectului. |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Exemple de documente justificative pentru valoarea realizată includ facturi și documente de recepție, raportul de progres final etc. |
| Metoda de calcul | În cadrul acestui apel indicatorul va avea valoarea 1. |

II. INDICATORI DE REZULTAT

| | |
|---|---|
| RCR01 <i>Locuri de muncă create în entitățile care beneficiază de sprijin</i> | |
| Definiție/Descriere Indicator | Numărul de noi locuri de muncă, exprimat în numărul mediu de angajați cu echivalentul unei norme întregi (ENI) pe an, create în cadrul activității susținute de proiect. Noile posturi trebuie ocupate și pot fi cu normă întreagă, cu normă parțială sau recurente sezonier. Posturile vacante nu sunt luate în calcul. În plus, posturile nou create trebuie fie păstrate cel puțin pe perioada de durabilitate a proiectului (i.e. 3 ani de la finalizarea investiției) |
| Unitatea de măsură | ENI anual |
| Valoarea de bază | Se va completa 0. |
| Valoarea țintă | Ținta reprezintă numărul planificat de locuri de muncă (exprimat în ENI anual) nou create în activitatea sprijinită de proiect (>0). Numărul de posturi nou create echivalent normă întreagă trebuie să fie păstrate de la realizare până la finalul perioadei de durabilitate a proiectului (3 ani de la data finalizării investiției). |

| | |
|--|--|
| Momentul îndeplinirii | <p>Sfârșitul anului fiscal următor celui în care s-a finalizat implementarea proiectului.</p> <p>Valoarea realizată la nivel de proiect se calculează astfel:</p> <p>a) ENI anual pentru angajații înregistrați în cadrul societății în timpul anului ulterior finalizării implementării proiectului MINUS</p> <p>b) ENI anual pentru angajații înregistrați în cadrul societății în timpul anului anterior semnării contractului de finanțare, conform Situațiilor financiare depuse la unitățile teritoriale ale Ministerului Finanțelor Publice.</p> <p>Dacă $a \leq b$, valoarea realizată este zero (i.e. nici un loc de muncă nou creat).</p> <p>Formula: $ENI \text{ anual} = \Sigma \text{ număr ore lucrate în timpul unui an (incluzând și 8h pentru fiecare zi de concediu legal dacă este cazul) pentru fiecare angajat} / (52 \text{ săptămâni} * 40 \text{ ore/săptămână})$</p> |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | <p>Beneficiarul furnizează Autorității de Management documentele justificative pentru valorile realizate în cadrul proiectului.</p> <p>Exemple de documente justificative pentru acest indicator includ contracte de angajare și fișa postului cu menționarea cuantumului de normă pentru noile locuri de muncă create în cadrul activității susținute de proiect, precum și lista de corespondență pe persoană între noi ENI anual realizat și contractele de muncă respective, etc.</p> |
| Metoda de calcul | <p>ENI anual este definit ca raportul dintre orele de lucru efectiv lucrate pe parcursul unui an calendaristic împărțit la numărul total de ore lucrate în mod convențional în aceeași perioadă de către o persoană sau un grup. Prin convenție, o persoană nu poate efectua mai mult de un ENI anual. Numărul de ore lucrate în mod convențional se stabilește pe baza orelor de lucru normate/pontate conform legislației naționale.</p> <p>Pentru calculul ENI anual se folosește numărul de ore de lucru normative/statutare pe an în România de 40 ore/ săptămână timp de 52 săptămâni. În calculul ENI se iau în calcul zilele lucrate și zilele de concediu legal (toate tipurile de concediu plătit la care dă dreptul legislația în vigoare), dar nu se iau în calcul zilele de concediu fără plată, zile în care se consideră raportul de muncă suspendat. Calculul se efectuează atât pentru angajații cu normă întreagă, cât și pentru salariații cu normă parțială.</p> <p>O persoană cu normă întreagă va fi identificată cu referire la statutul său de angajat și tipul de contract (normă întreagă sau jumătate).</p> <p>Orele suplimentare efectuate de persoanele angajate cu normă întreagă nu se contabilizează pentru raportarea indicatorului, deoarece o persoană nu poate efectua mai mult de un ENI anual. Pentru persoanele angajate cu normă parțială efectuarea de ore suplimentare este interzisă de Codul Muncii, art. 105, pentru contractele de muncă cu timp parțial.</p> <p>Formula: $ENI \text{ anual} = \Sigma \text{ număr ore lucrate în proiect în timpul unui an (incluzând și 8h pentru fiecare zi de concediu legal dacă este cazul)} / (52 \text{ săptămâni} * 40 \text{ ore/săptămână})$</p> |

RCR19**Întreprinderi cu cifră de afaceri crescută**

| | |
|--|--|
| Definiție/Descriere Indicator | <p>Numărul de întreprinderi sprijinite pentru a susține sau a realiza creșterea cifrei de afaceri. Indicatorul numără întreprinderile pentru care creșterea cifrei de afaceri anuală pentru anul fiscal după anul finalizării proiectului este cel puțin la fel de mare ca creșterea cifrei de afaceri anuale în anul anterior începerii proiectului. Pentru întreprinderi cu o creștere a cifrei de afaceri zero sau negativă înainte de începerea proiectului, creșterea cifrei de afaceri în cursul anului fiscal după anul finalizării proiectului trebuie să fie de cel puțin 2%.</p> <p>Cifra de afaceri a întreprinderii cuprinde sumele totale facturate de întreprindere în perioada de referință (un an) și corespunde vânzărilor pe piață de bunuri și servicii furnizate terților.</p> |
| Unitatea de măsură | Întreprinderi |
| Valoarea de bază | Se va completa 0. |
| Valoarea țintă | <p>>0</p> <p>Ținta reprezintă numărul planificat de întreprinderi cu menținerea creșterii inițiale anuale a cifrei de afaceri, sau cu creștere anuală a cifrei de afaceri de cel puțin 2% ca urmare a proiectului sprijinit.</p> |
| Momentul îndeplinirii | Sfârșitul anului fiscal următor celui în care s-a finalizat implementarea proiectului. |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului: situațiile financiare depuse la unitățile teritoriale ale Ministerului Finanțelor Publice |
| Metoda de calcul | Beneficiarul furnizează Autorității de Management și metodologia aplicată pentru calcularea creșterii cifrei de afaceri raportate. |

III. INDICATORI SUPLIMENTARI DE REZULTAT SPECIFICI APELULUI DE PROIECTE

| <i>Venituri din exploatare provenite din derularea contractelor internaționale și vânzări realizate pe piețe externe, înregistrate în perioada de durabilitate a proiectului</i> | |
|--|--|
| Definiție/Descriere Indicator | Valoarea cumulată a veniturilor din exploatare provenite din contracte internaționale și din vânzări realizate pe piețe externe, înregistrată în perioada celor 3 ani de sustenabilitate a proiectului (după finalizarea implementării proiectului). |
| Unitatea de măsură | RON |
| Valoarea de referință | Venituri din exploatare din contracte internaționale la finalul anului N-1 (anul fiscal anterior depunerii cererii de finanțare). |
| Valoarea țintă | Valoarea cumulată (în lei) a veniturilor din exploatare provenite din contracte internaționale și din vânzări realizate pe piețe externe obținute în perioada de durabilitate a proiectului. |
| Momentul îndeplinirii | Finalizarea perioadei de durabilitate a proiectului (la sfârșitul ultimului an de durabilitate). |
| Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului | Situații financiare anuale (bilanț, cont de profit și pierdere) pentru perioada de durabilitate, corelate cu documente justificative. Raport al unui expert contabil, indicând veniturile provenite din derularea contractelor internaționale și vânzări realizate pe piețe externe, inclusiv cu anexe contabile justificative. |
| Metoda de calcul | Ținta indicatorului reprezintă valoarea cumulată a veniturilor din exploatare generate din contracte internaționale și vânzări pe piețe externe în perioada de sustenabilitate a proiectului (3 ani). |